



COME TROVARE POTENZIALI VENDITORI

Persone da contattare

1. AMICI E FAMILIARI

Parlare con amici e parenti è spesso il modo più semplice per iniziare. Chiedi se conoscono qualcuno che sta pensando di vendere casa.

2. COLLEGHI DI LAVORO

I colleghi possono fornire informazioni preziose sui loro progetti di vita, inclusi piani per vendere immobili.

3. VICINI DI CASA

Parla con i vicini durante incontri informali o eventi di quartiere. Potrebbero avere intenzione di vendere una casa o conoscere qualcuno che vuole farlo.

4. COMUNITÀ E ASSOCIAZIONI LOCALI

Partecipare a eventi locali, riunioni di associazioni di quartiere o gruppi di interesse può essere un ottimo modo per incontrare potenziali venditori.

5. CONOSCENTI E AMICI DEGLI AMICI

Utilizza il passaparola chiedendo ai tuoi conoscenti di spargere la voce tra i loro amici e familiari.

6. PROFESSIONISTI DEL SETTORE IMMOBILIARE

Architetti, ingegneri, geometri, avvocati e commercialisti spesso conoscono persone che intendono vendere casa. Chiedi anche a loro.